

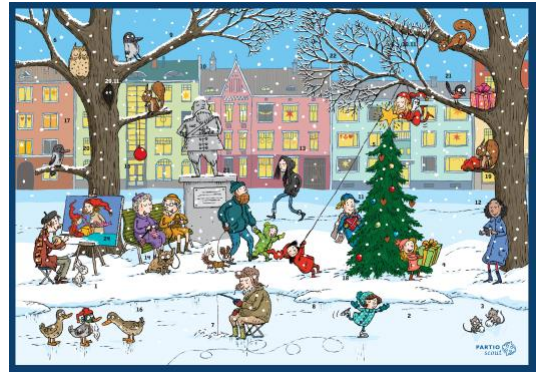


PARTIOLAISTEN ADVENTTIKALENTERIEN MYYNTI ALKAA PIAN!

Partiolaisten adventtikalenterien myynti on yli 70 vuotta vanha perinne Suomessa ja todella merkittävä osa Karhunkaatajien varainkeruuta. Samalla kun kalenterien myynti mahdollistaa lippukunnan toiminnan Katajanokalla, se antaa myös hyvää kokemusta rahan käsittelystä lapsille ja nuorille. Tänä vuonna tavoitteemme on myydä 500 kalenteria, joka tarkoittaa noin kuutta kalenteria jokaista jäsentä kohden.

Partiolainen on adventtikalenterin paras myyjä. Pyydämme teitä osallistumaan tähän yhteiseen varainhankintaan ja sitoutumaan tietyn määrän myyntiin ottamiseen.

Vaikka adventtikalenterien myynti yhteisen hyvän eteen opettaa partiolaisille tärkeitä taitoja, voi itse myyntitilanne olla jännittävä varsinkin ensimmäisillä kerroilla. Olisikin hienoa, jos löytäisitte aikaa pieneen myyntiharjoitteluun partiolaisenne kanssa ennen varsinaista koitosta. Voisiko partiolaisenne tulla harjoittelemaan kalenterien myyntiä esimerkiksi jommankumman vanhemman työpaikalle tai tuoda sinne adventtikalenterin mainosjulisteeseen?



Eriyisesti tänä vuonna on hyvä ottaa käyttöön erilaiset myyntikeinot käyttöön: tehdä mainoksia rappukäytäviin, jakaa nettikaupan linkki sosiaalisessa mediassa sekä mainostaa kalentereita sukulaisille ja työkavereille. Myös myyminen ulkona voi tulla kyseeseen, kun turvallisuusasiat ja lämmin pukeutuminen otetaan huomioon. Ovelta ovelle myymistä tuntemattomille ei kuitenkaan suositella tänä vuonna koronan riskiryhmien suojelemiseksi. Tämän kirjeen kolmannella sivulla löytyy lisää vinkkejä myyntiin.

Lippukunta palkitsee myyntiin panostaneita. Kaksitoista kalenteria myyneet saavat kampanjan lopussa itselleen oman tonttumerkin. Lippukunta palkitsee lisäksi vuoden parhaan myyjän sudenpennuista sekä vanhemmista ikäluokista omilla palkinnoillaan. Lisäksi 50 myydyllä kalenterilla saa hopeisen tonttumerkin ja sadalla kultaisen.

Kalentereiden tuotto menee kokonaisuudessaan partiotoiminnan tukemiseen. Kalenterin myyntihinta on 10 €, josta paikallisen lippukuntamme osuus on 4,50 €. Tänä vuonna kalenterin on kuvittanut Christel Rönns.

Kalenterimyynnin tietopaketti:

- Kalentereita saa kololta aina omissa kokouksissa ja tarvittaessa muulloinkin.
- Jotta alle 15-vuotias voi ottaa kokouksesta kalentereita myyntiin, tulee huoltajan antaa tähän lupa nettilomakkeella osoitteessa tinyurl.com/SkattanJoulu tai antaa lapselle alla oleva lupalappu mukaan. Jos et halua, että lapsesi osallistuu kalenterimyyniin, ilmoita tästäkin lomakkeella.
- Kalentereita voi saada myyntiin lisää seuraavassa kokouksessa lähettämällä ryhmänjohtajalle tekstiviestiä ennen kokousta tai antamalla tähän lupa yllä olevassa lomakkeessa.
- Kalenterit tulee tilittää lippukunnan tilille FI13 2066 1800 0217 30 viestillä "Kalenterit - [Lapsen nimi]" 6.12. mennessä.
- Myyntiin otetuista kalentereista on mahdollista palauttaa takaisin puolet. Kalentereita voi palauttaa omissa kokouksissa ja muissa lippukunnan tilaisuuksissa.
- Kaikki kalenterit, joita ei palauteta 6.12. mennessä, oletetaan myydyiksi ja ne tulee tilittää lippukunnalle täysimääräisesti.

Joulunodusterveisin,

Tuomas Lebedeff

Karhunkaatajien kampanjapäällikkö

tuomas.lebedeff@gmail.com

puh. 050 5572904



Sitoudumme ottamaan myyntiin ___ kpl kalentereita lokakuussa 2020. Mikäli kalentereita jää myymättä, niistä voi palauttaa puolet.

Partiolaisen nimi _____

Vanhemman allekirjoitus _____

- Palautathan tiedot lapsen ryhmänjohtajalle

Sitoudumme ottamaan myyntiin ___ kpl kalentereita lokakuussa 2020. Mikäli kalentereita jää myymättä, niistä voi palauttaa puolet.

Partiolaisen nimi _____

Vanhemman allekirjoitus _____

- Palautathan tiedot lapsen ryhmänjohtajalle

Sitoudumme ottamaan myyntiin ___ kpl kalentereita lokakuussa 2020. Mikäli kalentereita jää myymättä, niistä voi palauttaa puolet.

Partiolaisen nimi _____

Vanhemman allekirjoitus _____

- Palautathan tiedot lapsen ryhmänjohtajalle

Sitoudumme ottamaan myyntiin ___ kpl kalentereita lokakuussa 2020. Mikäli kalentereita jää myymättä, niistä voi palauttaa puolet.

Partiolaisen nimi _____

Vanhemman allekirjoitus _____

- Palautathan tiedot lapsen ryhmänjohtajalle

Sitoudumme ottamaan myyntiin ___ kpl kalentereita lokakuussa 2020. Mikäli kalentereita jää myymättä, niistä voi palauttaa puolet.

Partiolaisen nimi _____

Vanhemman allekirjoitus _____

- Palautathan tiedot lapsen ryhmänjohtajalle



VINKKEJÄ MYYNTIIN

Kalentereita voi myydä ainakin seuraavilla tavoilla:

- Perinteinen myynti ulkona kauppojen tai muiden vilkkaiden alueiden lähellä.
- Paikallinen etämyynti = Ostaja kutsuu myyjän luokseen. Tätä mahdollisuutta voi mainostaa esimerkiksi talonyhtiön ilmoitustauluilla ja sosiaalisen median ryhmissä.
- Myynti työpaikalla. Lapsen tekee itse mainoksen työpaikan aulaan tms., vanhempi toimittaa kalenterin työpaikalle kiinnostuneelle ostajalle.
- [Adventtikalenteri.fi](http://adventtikalenteri.fi) -verkkokaupan hyödyntäminen. Nettikaupassa ostaja tilaa kalenterin kotiinsa postitse ja voi ohjata kalenterin tuoton haluamalleen lippukunnalle.
 - Yllä oleva hyperlinkki ohjaa ostettujen kalenterin tuotot suoraan Karhunkaatajille.
 - Nettikaupassa ei ole mahdollista osoittaa kalenteria yksittäiselle myyjälle, mutta jos esimerkiksi sukulaisesi tilaavat nettikaupasta kalenterin, voi tästä ilmoittaa kampanjapäällikölle. Näin mydyt kalenterit lasketaan kyseisen myyjän saaliiseen.
- Pyrimme myös hankkimaan lippukunnalle MobilePay-mahdollisuuden. Tästä tiedotetaan tällöin myöhemmin lisää.

Perinteinen myyntiin ulkona

- Partiolaisen tunnistaa myyntipaikalla aina partiohuivista. Myös täysi partioasu herättää usein positiivista huomiota.
- Pukeudu lämpimästi ja sään mukaisesti.
- Kalenterien myyntiä ulkona kannattaa tehdä aina kaverin kanssa.
- Hyviä myyntipaikkoja:
 - Kauppojen edustat. Kauppojen sisällä kalentereita ei saa myydä ilman kauppiaan lupaa, mutta lämmittely ja eväiden ostaminen sopivat varmasti.
 - Kauppatori, Allas ja Stockmannin edusta. Katajanokan ulkopuolella vanhempien läsnäoloa kannattaa harkita, erityisesti nuorempien lasten osalta.
 - Katajanokan Terminaali laivojen lähtö- ja -saapumisaikoina. Tämä on perinteisesti ollut hyvin tehokas myyntipaikka, jossa kalentereita on myytyä monia jo puolessa tunnissa. Nuorempien lasten kanssa vanhempien läsnäoloa suositellaan vahvasti tässä. Tähän mennessä myyntikokemukset terminaalissa ovat olleet yksinomaan positiivisia.
 - Pankkiautomaattien läheisyydessä. Lähimmän automaatin sijainti kannattaa muutenkin selvittää aina etukäteen.
- Ilmoita myyntipaikkasi etukäteen esimerkiksi [Facebookin Katajanokka-ryhmässä](#).
- Ohikulkivilta ihmisiltä kannattaa lähestyä suoraan, mutta kohteliaasti, esimerkiksi näin: "Hei! Haluaisitteko tukea partiotoimintaa ostamalla adventtikalenterin?"
- Valmistaudu myös kertomaan seuraavat asiat ostajalle:
 - Kalenterin hinta on 10€.
 - Tuotto menee kokonaisuudessaan partion hyväksi. Kalenterien myynti on meille todella tärkeä tapa kerätä rahaa toimintaamme.
 - Jos ostaja on kiinnostunut ostamaan kalenterin, mutta ei omaa mukanaan käteistä, voit kertoa hänelle kohteliaasti, missä lähin automaatti on, milloin olet seuraavan kerran myymässä samassa paikassa tai että kalentereita voi ostaa myös verkkokaupasta (adventtikalenteri.fi).
- **Kiitä ja toivota hyvää joulunodotusta kaikille lähestymillesi ihmisille**, myös heille, jotka eivät ostaneet kalenteria tällä kertaa.
- Ei kannata lannistua, vaikka joskus tuntuisi, että kaikki ohikulkijat ovat kiireisiä. Joskus ostajia on liikkeellä vähemmän, eikä se ole myyjästä kiinni. Kaksi kalenteria on jo todella hyvä saalis yhdellä kerralla.

Paikallinen etämyynti ja myynti työpaikoilla

- Itsetehty mainos rappukäytävässä, työpaikalla tai sosiaalisessa mediassa kiinnittää usein monen huomion parhaiten. Mainoksessa kannattaa lukea ainakin:
 - Kalenterin hinta (10€)
 - Tuotto menee kokonaan partion hyväksi.
 - Yhteystiedot keneltä ja miten kalentereita on mahdollisuus ostaa.
- Mainoksia kannattaa tehdä useita ja jakaa niitä moneen rappuun, jolloin kiinnostuneiden ostajien tavoittaminen on todennäköisempää.